

Das Potenzial Ihrer Persönlichkeit

Unterschied erfolgreich und weniger erfolgreichen Menschen

International Business School



LERNEN ALS WEG

Inhalte und Lernziele

- **Biostruktur-Analyse: Wertfreie Analyse genetischer Grundmuster**
Entwicklung und Förderung erfolgreichen Handelns nach dem eigenen Typus
- **Schlüssel zur Selbsterkenntnis und menschlichen Entscheidungen**
Erkennen und überwinden der eigenen Möglichkeiten, Talente und Potenziale
- **Erfolg durch Authentizität und Charisma**
Stimmigkeit der verantwortlichen Biostruktur und dem erlernten Verhalten
- **Verhaltensweisen und Individualität von Menschen**
Kunden und Mitarbeitern schnell und präzise einschätzen

Die Themen der Veranstaltung

- Sie erhalten einen Überblick über das Modell der Biostrukturanalyse zur Selbst- und Menschenkenntnis mit den wissenschaftlichen Hintergründen
- Sie erstellen Ihre persönliche Biostrukturanalyse und analysieren Ihre Denk- und Arbeitsweise, Ihren Umgang mit Menschen, Ihre Zeitorientierung und Ihre persönliche Erfolgsstrategie
- Sie erfahren, wie Sie schnell und präzise die Persönlichkeitsstruktur Ihres Gegenübers einschätzen können und trainieren die praktische Anwendung.
- Sie erarbeiten Ihre persönliche Erfolgsstrategie, in der Ihre Stärken gestärkt werden und Ihre Schwächen zu Ihren Stärken werden

Ihr Nutzen:

- Sie erkennen Ihre eigenen Stärken und setzen diese gewinnbringend ein
- Sie lernen das Verhalten Ihrer Mitmenschen richtig einschätzen
- Sie können Biostrukturen anderer Menschen «orten» und sind so besser in der Lage Teams zu analysieren und optimal zusammen zu setzen
- Sie verbessern den direkten Kontakt mit Kunden, Mitarbeitern und Partnern
- Sie gewinnen durch Menschenkenntnis an souveränem Auftreten

Referenten / ZfU-Faculty



Dr. Eva Brandt, ZfU-Associate-Faculty, studierte Erziehungswissenschaften mit Schwerpunkt Erwachsenenbildung. Sie ist selbständige Trainerin in Deutschland, Österreich und in der Schweiz. Nach der Ausbildung in NLP-Kommunikationstraining und in Menschenkenntnis auf der Basis von STRUCTOGRAM® setzt sie sich seit 1995 intensiv mit Training und Coaching von Führungskräften auseinander. Ihr Schwerpunkt liegt in der Menschenkenntnis, Verkaufs- und Kommunikationstraining, Teamentwicklung und Einzelcoaching.

Arbeitsmethodik

Das Seminar besteht aus einem Wechsel zwischen Theorievermittlung und individuellen, praktischen Übungen. Der Austausch in der Gruppe rundet die Erkenntnisse ab.

Kontakt ZfU Inhouse

Ruth Boss, ruth.boss@zfu.ch, Tel. +41 722 85 54

Larissa Wobmann, larissa.wobmann@zfu.ch, Tel. +41 722 85 53

Investition Tages-Seminar

Honorar: 1*

Investition 2-Tages-Seminar

Honorar: 3*

Preise sind exklusiv

- Seminardokumentation (werden aufgrund der effektiven Anzahl Teilnehmer verrechnet)
- Seminar-Infrastruktur (Hotel und Technik)
- Reise- und Übernachtungskosten der Faculty
- Preise sind exkl. Mehrwertsteuer, Preis- und Umrechnungskurs-Änderungen vorbehalten

Optionen/Hinweis

Grössere Massschneiderungen des Konzeptes nach Ihren Wünschen sind möglich, können aber zusätzliche Vorbereitungskosten der Referenten verursachen.

Honorar-Kategorien in CHF

bis 5000 CHF = 1*
bis 7000 CHF = 2*
bis 9000 CHF = 3*
bis 11000 CHF = 4*
ab 11000 CHF = 5*

