

## Überzeugen und gewinnen Sie mit Ihrer Persönlichkeit

### Hannes Müller über Rhetorik

Ein Redner muss vor allem von sich und seinen Ideen überzeugt sein. Er baut den geistigen Raum, in dem das Publikum seine eigenen Gedanken und Phantasien weiterspinnen kann.

Die Konvention ist der Todfeind der Rhetorik. Antiquierte Anreden, all das «möchte» und «würde» verschleiert die Wirkung. Das Gegenargument ist immer wieder: mein Auditorium wünscht diese Formeln und Rituale. Quatsch! Das Publikum will gepackt werden – in interessante Gedankengebäude entführt werden – nichts anderes. Denken Sie öffentlich – reden Sie frei!

### Die Themen der Veranstaltung

- Sicheres und souveränes Auftreten; verbesserte Glaubwürdigkeit
- Wie Sie mit Ihrer Persönlichkeit die Zuhörer für Ihre Argumente gewinnen
- Die Mittel der Sprache und der Stimme: Wie Sie eine überzeugende Gesamtwirkung erreichen
- Verbesserung des äusseren Sprechverhaltens (Stimme, Modulation, Dynamik) und des parasprachlichen Verhaltens (Auftreten, Körpersprache, Blickkontakt)
- Rhetorische Mittel und ihre Wirkung
- Aufbau und Interpretation einer Rede
- Treffend formulieren
- Identifikation mit dem Wort über den innersprachlichen Prozess (Überzeugung, Engagement, Ehrlichkeit)

### Kontakt ZfU Inhouse

Ruth Boss, ruth.boss@zfu.ch, Tel. +41 722 85 54

Larissa Wobmann, larissa.wobmann@zfu.ch, Tel. +41 722 85 53

#### Ihr Nutzen:

- Sie trainieren individuell, intensiv und praktisch Ihre rhetorischen Fähigkeiten.
- Sie erreichen durch sicheres und souveränes Auftreten mehr Glaubwürdigkeit.
- Sie gewinnen Ihre Zuhörer für Ihre Argumente durch Ihre Persönlichkeit.

### Trainer / ZfU-Core-Faculty



#### Hannes Müller

ZfU Core Faculty, Rhetorik-Trainer und Regisseur, bekannt durch zahlreiche Theater-Inszenierungen in Zürich, Basel, Berlin und Wien. Hannes Müller berät und trainiert Persönlichkeiten des öffentlichen Lebens und führt exklusiv beim ZfU Rhetorik-Seminare und Privat-Trainings durch.

Die Teilnehmer sind begeistert.

### Arbeitsmethodik / Max. Gruppengrösse

Im Intensiv-Training üben Sie systematisch Ihren persönlichen Auftritt ein. Am ersten Abend erarbeiten Sie Präsentationsübungen und erhalten ein individuelles Feedback und Coaching durch Hannes Müller. Dieses Einzeltraining befähigt jeden Teilnehmer, seinen persönlichen Ausdruck zu finden. Max. Gruppengrösse: 10 Teilnehmer.

#### Investition Tages-Seminar

Honorar: 2\*

#### Investition 2-Tages-Seminar

Honorar: 4\*

#### Preise sind exklusiv

- Seminardokumentation (werden aufgrund der effektiven Anzahl Teilnehmer verrechnet)
- Seminar-Infrastruktur (Hotel und Technik)
- Reise- und Übernachtungskosten der Faculty
- Preise sind exkl. Mehrwertsteuer, Preis- und Umrechnungskurs-Änderungen vorbehalten

#### Optionen/Hinweis

Grössere Massschneiderungen des Konzeptes nach Ihren Wünschen sind möglich, können aber zusätzliche Vorbereitungskosten der Referenten verursachen.

#### Honorar-Kategorien in CHF

- bis 5000 CHF = 1\*
- bis 7000 CHF = 2\*
- bis 9000 CHF = 3\*
- bis 11000 CHF = 4\*
- ab 11000 CHF = 5\*