

# Vertragsrecht für Nichtjuristen

## Grundlagen des Vertragsrechts verständlich und kompakt erklärt

### Inhalte und Lernziele

- **Vertragsrecht und Vertragsgestaltung in der Schweiz**  
Verträge richtig aufbauen, gezielt prüfen und effektiv verwalten
- **US-Vertragsrecht, Vertriebsverträge in der Schweiz und in Deutschland**  
Vergleich der Rechtsordnungen und europäisches Kartellrecht
- **Besonderheiten der Vertragstypen in der Schweiz**  
Kauf- und Werkvertrag, Auftrag und Vertriebsverträge
- **Garantie und Produkthaftungspflicht**  
Unterschiede zwischen vertraglicher Garantie und gesetzlicher Produkthaftung

### Die Themen der Veranstaltung

- Vertragsgestaltung • Grundzüge des Schweizer Vertragsrechts • Wahlblock: US-Vertragsrecht oder Unterschiede Deutsches Recht und Schweizer • Vertragsredaktion / Versicherungsschutz • Verträge in der Praxis: Kaufvertrag, Werkvertrag, Auftrag nach OR und Wiener Kaufrecht • Garantie und Produkthaftungspflichtrecht • Vertiefungs-Workshop

### Arbeitsmethodik

Die Referate und Wahlblöcke werden durch Fallbeispiele ergänzt. So können Sie das erlernte Wissen unmittelbar in die Praxis transferieren.

### Ihr Nutzen

- **ÜBERBLICK:** Sie erhalten einen Überblick über das Vertragsrecht, der es Ihnen ermöglicht, rechtliche Fallgruben frühzeitig zu erkennen
- Sie verstehen die spezifischen Bestimmungen von KAUFVERTRAG, WERKVERTRAG UND AUFTRAG
- Sie lernen die Besonderheiten des US-VERTRAGS-RECHTS kennen und können kostspielige Fehler vermeiden. Zudem werden Unterschiede im DEUTSCHEN und SCHWEIZER RECHTSSYSTEM aufgezeigt

### Referenten / ZfU Faculty



**Christoph Locher**, ZfU Core Faculty, Lehrauftrag für Vertragsrecht, Rechtsanwalt bei AMG Rechtsanwälte in St. Gallen, befasst sich seit Jahren vertieft mit dem Spezialgebiet Vertragsrecht (Vertragsgestaltung, Leistungsstörungen). Unter anderem hat er die Methode Visiolex entwickelt, welche die grafische Abbildung von vertraglichen Abläufen ermöglicht.

**Carla Rauchenstein**, ZfU Associate Faculty, Expertin für US-Vertragsrecht. Zugelassen als Rechtsanwältin in der Schweiz und New York; LL.M.; Legal Counsel, Director, UBS AG Zürich.

### Zielgruppe

Dieses Seminar wendet sich an alle, die Verträge vorbereiten und abschliessen.

**Varianten: 1 Tag kompakt  
2 Tage intensiv**

### Investition pro Tag

Honorarstufe: 1 / Teilnehmer: max. 15

### Optionen/Hinweis

Massschneidung des Konzepts und der Seminar-dauer nach Ihren Wünschen sind möglich, können aber zusätzliche Vorbereitungskosten der Referenten bewirken.

### Honorar-Stufen pro Tag

Stufe 1 = bis CHF 5000  
Stufe 2 = bis CHF 7000  
Stufe 3 = bis CHF 9000  
Stufe 4 = bis CHF 11000  
Stufe 5 = ab CHF 11000

### Kontakt ZfU Inhouse Team

Ruth Boss, ruth.boss@zfu.ch, Tel. +41 44 722 85 54  
Nicole Hug, nicole.hug@zfu.ch, Tel. +41 44 722 85 53  
Marion Jost, marion.jost@zfu.ch, Tel. +41 44 722 85 64