

Die perfekte Verbindung für Ihren nachhaltigen Lernerfolg: Präsenz- und E-Learning

Das ZfU E-Learning-Angebot ist die **perfekte Ergänzung** zu den ZfU-Präsenzseminaren. Es unterstützt Sie dabei, die in den Präsenzseminaren behandelten Themen und Inhalte nochmals Revue passieren zu lassen und der Vergessenskurve entgegenzuwirken. Aus der **Verbindung der Präsenz-Seminare** mit den dazu **passenden digitalen Learning-Einheiten** ergibt sich eine **nachhaltige persönliche Weiterentwicklung**.

Didaktisch hochwertige Lerninhalte mit **direktem Bezug** zum Alltag garantieren Ihnen ein nachhaltiges und abwechslungsreiches Lernerlebnis. Die E-Learnings bestehen aus der Zusammensetzung von **innovativen Lernbausteinen**. Sie sind ein **interaktives Selbstlernformat auf höchstem Niveau**.

Sie werden von professionellen ModeratorInnen durch die Lerneinheiten begleitet und **authentische Spielszenen** zeigen Ihnen Probleme und Lösungen der jeweiligen Thematik auf. Sie können so Ihr eigenes **Verhalten reflektieren** und erhalten **konkrete Handlungsoptionen**.

Anhand von **animierten Erklärfilmen** werden Ihnen **komplexe Sachverhalte, Theorien** und **Modelle** verständlich und einprägsam vermittelt.



Inhaltsverzeichnis

Führungskompetenz

Grundlagen der Führung	Seite 3
Teams Führen	Seite 4
Virtuelle & hybride Teams führen	Seite 4
Führungsstile und -rollen	Seite 5

Selbstkompetenz

Sich organisieren	Seite 6
Sich entwickeln	Seite 6

Kommunikations- und Interaktionskompetenz

Kommunikation	Seite 7
Konfliktmanagement	Seite 8

Businesskompetenz

Agilität und Innovation	Seite 9
Verhandeln	Seite 10
Projektmanagement	Seite 10
Moderation & Präsentation	Seite 10
Verkaufen	Seite 11

Führungskompetenz

Grundlage der Führung



Führen mit Empathie

Trennungsgespräche führen

Das Bewerbungsgespräch führen

Konfliktmanagement für Führungskräfte

Neu in der Führungsrolle

Aufgaben delegieren

Gute Entscheidungen treffen

Feedback geben

Mitarbeitende motivieren

Führungskompetenz

Teams führen



<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Interkulturelle Kommunikation in Teams

Teamentwicklung erfolgreich gestalten

Teamphasen erfolgreich gestalten

Teamrollen kennen und produktiv machen

Transformationale Führung -
Mitarbeitende motivieren und begeistern

Führungskompetenz

Virtuelle & hybride Teams führen



<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Mitarbeitende im Homeoffice führen und motivieren

Virtuelle Teams - Kommunikation

Virtuelle Teams – Motivation und Vertrauen schaffen*

Hybride Teams erfolgreich führen

*Dieser Kurs ist auch auf Portugiesisch verfügbar

Führungskompetenz

Führungsstile und -rolle



Die Führungskraft als Coach

Laterale Führung – Erfolgreich führen ohne Vorgesetztenfunktion

Fremdpersonal richtig einsetzen – Was Führungskräfte wissen müssen

Change Management – Veränderungsprozesse erfolgreich gestalten*

Mitarbeitende führen in der Krise

Führen nach Reifegrad

Change Management mit Klaus Doppler

Typgerecht führen

*Dieser Kurs ist auch auf Portugiesisch verfügbar

Selbstkompetenz

Sich organisieren



Digitale Informationsflut effizient meistern

Produktiver und zufriedener im Job

Erfolgreich arbeiten im Homeoffice

Zeitmanagement

Selbstkompetenz

Sich entwickeln



Resilienz – Die innere Widerstandskraft stärken

Zirkeltraining für die Karriere

Selbstmotivation

Burnout besser verstehen und bewältigen

Stressmanagement – Stress erfolgreich und gelassen meistern

Kommunikations- und Interaktionskompetenz

Kommunikation



Storytelling im Unternehmen

Feedback geben unter Kollegen

Fragetechniken gezielt einsetzen

Die acht Kommunikationsstile nach Schulz von Thun*

Wertschätzend kommunizieren*

So funktioniert Kommunikation nach Paul Watzlawick

Aktiv zuhören

Grundlagen der Kommunikation nach Schulz von Thun*

Interkulturelle Teams – Grundlagen der erfolgreichen Zusammenarbeit

Interkulturelle Teams – Kommunikation mit KollegInnen aus anderen Kulturen

*Dieser Kurs ist auch auf Portugiesisch verfügbar

Kommunikations- und Interaktionskompetenz

Konfliktmanagement



<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Die sechs Strategien der Konfliktlösung

Konfliktarten kennen und erkennen

Konflikte am Arbeitsplatz entschärfen und vermeiden

Das Konfliktgespräch führen

Konfliktlösung unter Kollegen nach dem Harvard Konzept*

*Dieser Kurs ist auch auf Portugiesisch verfügbar

Businesskompetenz

Agilität und Innovation



Digitalisierung verstehen – Was der digitale Wandel für Unternehmen und im Job bedeutet

Agile Führung

Was ist Agilität?

Kreativitätstechniken - Methodenkoffer

Agiles Mindset entwickeln*

Kanban – Die Methode*

Scrum – Der Überblick*

Design Thinking in der Praxis

Innovation – Ein innovatives Mindset fördern

Innovation – Prototypen bedarfsgerecht entwickeln und testen

Innovation – Methoden für den Innovationsprozess

*Dieser Kurs ist auch auf Portugiesisch verfügbar

Businesskompetenz

Verhandeln



<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Professionell Verhandeln

Schwierige Verhandlungen führen

Online-Verhandlungen führen

Businesskompetenz

Projektmanagement



<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Klassisches Projektmanagement –
Projekte erfolgreich planen

Agiles Projektmanagement – Grundlagen

Klassisches Projektmanagement –
Projekte erfolgreich steuern

Businesskompetenz

Moderation & Präsentation



<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Meetings moderieren

Online-Meetings moderieren *

Präsentieren – Die Grundlagen

Präsentieren – Persönlich, souverän und professionell

Präsentieren – Überzeugend auftreten im virtuellen Raum

*Dieser Kurs ist auch auf Portugiesisch verfügbar

Businesskompetenz

Verkaufen



<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Beziehungen aufbauen im Verkauf

Erstkontakt herstellen

Einwände entkräften*

Nutzen argumentieren*

Abschlüsse erzielen

*Dieser Kurs ist auch auf Portugiesisch verfügbar