



Der Sokratische Dialog: Die Kunst, mit Fragen Menschen zu führen

**Effektive Kommunikation durch gezielte
Fragetechniken**

Weiterbildung Leadership

Der Sokratische Dialog: Die Kunst, mit Fragen Menschen zu führen

Effektive Kommunikation durch gezielte Fragetechniken

Sokrates beherrschte die Kunst, viele Überzeugungen seiner Gesprächspartner durch scheinbar naive Fragen so infrage zu stellen, dass sie sich dadurch für neue Einsichten öffneten. Zur Grundhaltung seiner Gesprächsführung machte er die Überzeugung, selbst nichts zu wissen und seinen Gesprächspartnern zuzutrauen, dass sie selbst die richtigen Antworten und Lösungen für ihre Probleme fänden. Mit seiner subtilen Kunst und der Tatsache, dass er vor keiner Frage zurückscheute, begeisterte er die Jugend Athens und lehrte dem Establishment das Fürchten.

Welche wirklich subtilen und dramatischen Einflussmöglichkeiten Ihnen die Kunst des Fragens in der Führung von Mitarbeitern und im Verkauf bringt, zeigt Ihnen Dr. Bernhard Sterchi, der als Gedankensortierer und Möglichkeitsraumpfleger Führungskräfte dabei unterstützt, durch gezielte Fragetechniken verborgene Motive zu erkennen und ihre Führungskompetenz zu stärken.

Referent



Dr. Bernhard Sterchi

Er versteht sich als Gedankensortierer und Möglichkeitsraumpfleger. Er unterstützt Führungskräfte und Organisationen bei der Verbesserung ihrer Wirksamkeit in komplexen und dynamischen Kontexten. In Familienunternehmen, Konzernen und öffentlichen Ämtern, vom Middle Manager bis zum CEO und Besitzer begleitet er seit über 16 Jahren als Trainer, Berater und Coach wesentliche Transformationen des persönlichen und institutionellen Reifegrads. Aufbauend auf systemwissenschaftlichen Managementansätzen, beschäftigt er sich heute mit der Anwendung von Komplexitätswissenschaft in Führungskontexten.

Themenschwerpunkte

- «Ich weiss, dass ich nichts weiss»: Die Sokratische Grundhaltung als Basis für vertrauensvolle Lösungsfindung
- Verkäufer, Ankläger, Forscher: Die richtige Haltung für anschlussfähige Gesprächsführung
- Die Werkzeuge der Fragekunst: Überwinden von Blockaden durch gekonnte Fragetechnik
- Wertschätzende Kritik: Wie Sie das Gegenüber auch in schwierigen Gesprächen gewinnen
- Den Elefanten im Raum ansprechen: Wie Sie mittels Fragen heikle Themen auf den Tisch bringen
- Führen durch Fragen: Den Verhandlungspartner selbst die Lösung finden lassen

Nutzen

- Sie erkennen, was Gesprächs- und Verhandlungspartner eigentlich wirklich wollen.
- Sie gewinnen an Führungskompetenz durch Fragekunst und Fragekultur.
- Sie finden den Zugang zu schwierigen Menschen und kritischen Themen und erreichen Ihre Ziele auf subtilem Weg.
- Sie kommen in geschäftlichen Gesprächen schneller zum eigentlichen Punkt.

Arbeitsmethodik

Durch Rollenspiele lernen Sie, frei zu sprechen und Fragen zu stellen. Sie erleben, welche Kraft und Magie in Worten steckt und wie Sie damit begeistern und andere Menschen innerlich berühren können.

Zielgruppe

Persönlichkeiten, die ihr Sprachverständnis erweitern und trainieren wollen und mittels Fragen Gespräche führen wollen. Genau so wie Personen aus dem Verkauf, Beratung und allgemein dort, wo es darum geht, Bedürfnisse abzuklären.

Link

➤ zfu.ch/go/e23

Der Sokratische Dialog: Die Kunst, mit Fragen Menschen zu führen

Preis

CHF 1490.00

Inbegriffen sind: Seminarunterlagen online, Mittagessen, Kaffeepausen und Testat. Die Übernachtung ist nicht inbegriffen.

Wichtig: Das Seminar findet in kleiner Runde statt. Die Teilnehmerzahl ist limitiert.

Termine und Orte

Dauer: 1 Tag

13.10.2026
In Rüschlikon
Hotel Belvoir

9.00–17.15 Uhr

Attraktive Rabatte

Bei gleichzeitiger Anmeldung gelten folgende Rabatte:
Ab 2 Buchungen 10 %
Ab 4 Buchungen 15 %

Beratung und Kontakt

+41 44 722 85 85
info@zfu.ch

Firmeninterne Weiterbildung

Dieses Seminar ist auch als Inhouse-Veranstaltung buchbar. Wir begleiten Sie!



Melden Sie sich jetzt an!

zfu.ch/go/e23