



Mehr Einfluss – Wirkungsvoll kommunizieren und gute Lösungen durchsetzen

**Führungskompetenz:
Kommunikation und Verhandlung**

Mehr Einfluss – Wirkungsvoll kommunizieren und gute Lösungen durchsetzen

Führungskompetenz: Kommunikation und Verhandlung

Gute Lösungen sind dann erfolgreich und nachhaltig, wenn die verantwortlichen Akteure mit Offenheit, Augenmass und Durchsetzungskraft agieren. Ein Handlungsdruck macht die soziale Kompetenz zum strategischen Schlüsselfaktor erfolgreicher Unternehmen. Gute Lösungen führen dann zum Erfolg, wenn sie klar und wirkungsvoll vertreten werden.

Den Einfluss durch kommunikationsstarken Auftritt sichern

Wer sich durchsetzen will, muss überzeugend kommunizieren. Im Seminar lernen Sie, wie Sie Einwänden souverän begegnen und lösungsorientiert kommunizieren. Sie trainieren Verhandlungsstrategien, die Ihnen im Arbeitsalltag helfen, die geforderten Leistungen in verschiedenen Situationen zu erzielen.

Referent



Dr. Bernhard Cevey

Er ist seit 1984 selbstständiger Berater und unterstützt die Förderung der Human Resources in Organisationen. Seit 2001 ist er CEO der CEVEYGROUP (Tübingen, München, Vancouver). Er und sein Team unterstützen Firmen in Fragen der Unternehmensführung und -entwicklung, wenn die Menschen als wesentlich für den Erfolg gesehen werden. In seinen Trainings liegen die Schwerpunkte auf Führung, Verkauf, Kommunikation, Verhandlung und Persönlichkeitsentwicklung. Sein zentrales Anliegen ist es, Führungskräfte und Mitarbeiter zu befähigen, ihre Aufgaben eigenverantwortlich so zu gestalten, dass sich die Menschen mit ihren Aufgaben entwickeln und so der scheinbare Gegensatz von Leistung und Glück aufgehoben wird.

Themenschwerpunkte

- Kommunikation und gegenseitige Beeinflussung: Soziale Sensibilität und Wahrnehmung indirekter Botschaften
- Lösungsorientierte Kommunikation: Einwänden souverän begegnen und öffnende Konfrontation praktisch anwenden
- Gewinn- und machtorientierte Verhandlungsstrategien: Kompetenter Umgang mit Angriffen – Aufbau zwingender Argumentationen
- Führen mit/ohne Vorgesetztenfunktion: Komplexe Projekte und Koordinationsaufgaben erfolgreich vorantreiben und meistern

Nutzen

- Sie wandeln Kritik in Motivation und positive Identifikation um.
- Sie kommunizieren eigene Vorstellungen eindeutig und zielorientiert.
- Sie nehmen die Perspektive vom Kunden ein, bauen eine zwingende Argumentation auf und bearbeiten Reklamationen und Konflikte lösungsorientiert.
- Sie be- und erarbeiten persönliche Entwicklungsziele, Transferthemen und einen Aktionsplan.

Arbeitsmethodik

Einzel- und Gruppenarbeiten, Fallbearbeitungen und der Erfahrungsaustausch ermöglichen Ihnen eine wirkungsvolle und nachhaltige Umsetzung in die Praxis.

Zielgruppe

Führungskräfte, die ihre Überzeugungskraft und persönliche Einflusswirkung überprüfen und mit einem systematischen Training verbessern wollen.

Link

➤ zfu.ch/go/kg1

Mehr Einfluss – Wirkungsvoll kommunizieren und gute Lösungen durchsetzen

Preis

CHF 2980.00

Inbegriffen sind: Seminarunterlagen online, Mittagessen, Kaffeepausen und Testat. Die Übernachtung ist nicht inbegriffen.

Wichtig: Das Seminar findet in kleiner Runde statt. Die Teilnehmerzahl ist limitiert.

Termine und Orte

Dauer: 2 Tage

02.05.–03.05.2023

In Feusisberg
Hotel Panorama Resort

19.09.–20.09.2023

In Rüslikon
Hotel Belvoir

25.04.–26.04.2024

In Feusisberg
Hotel Panorama Resort

19.09.–20.09.2024

In Feusisberg
Hotel Panorama Resort

Tag 1: 9.00–17.30 Uhr

Tag 2: 8.30–17.00 Uhr



Melden Sie sich jetzt an!

zfuf.ch/go/kg1

Attraktive Rabatte

Bei gleichzeitiger Anmeldung gelten folgende Rabatte:
Ab 2 Buchungen 10 %
Ab 4 Buchungen 15 %

Beratung und Kontakt

+41 44 722 85 85
info@zfuf.ch

Firmeninterne Weiterbildung

Dieses Seminar ist auch als Inhouse-Veranstaltung buchbar. Wir begleiten Sie!