



# Mehr Einfluss – Wirkungsvoll kommunizieren und gute Lösungen durchsetzen

**Kommunikation & Durchsetzungskraft**

# Mehr Einfluss – Wirkungsvoll kommunizieren und gute Lösungen durchsetzen

---

## Kommunikation & Durchsetzungskraft

Gute Lösungen sind dann erfolgreich und nachhaltig, wenn die verantwortlichen Akteure mit Offenheit, Menschenkenntnis und Durchsetzungskraft agieren. Ein hoher Handlungsdruck macht die soziale Kompetenz zum strategischen Schlüsselfaktor erfolgreicher Führungskräfte. Gute Lösungen führen dann zum Erfolg, wenn sie klar und wirkungsvoll vertreten werden, unterstützt durch die Fähigkeit, Visionen mit Entschlossenheit und Empathie zu kommunizieren.

Das Seminar legt einen starken Fokus auf praxisnahe Inhalte: Aktuelle Herausforderungen der Teilnehmenden werden direkt einbezogen, analysiert und Lösungen erarbeitet. Dabei wird besonders darauf geachtet, die Teilnehmenden in ihrer Fähigkeit zu stärken, komplexe Situationen effektiv zu managen und ihre Durchsetzungskraft zu erhöhen.

Stärken Sie Ihre Führungs- und Kommunikationsfähigkeiten. Das Seminar bietet nicht nur theoretisches Wissen, es vermittelt insbesondere praktische Werkzeuge, um alltägliche Führungsherausforderungen effektiv zu bewältigen.

## Referentin



---

### Ava Hauser

Sie macht Menschen stark – für Führung, für Veränderung, für persönliches Wachstum. Ihre Coachings, Trainings, Vorträge sind umsetzungsfokussiert, holistisch und sehr praxisnah. Sie hat ein einzigartiges Portfolio, verbindet innovative Methoden und wissenschaftliche Erkenntnisse mit uraltem Wissen. Ava Hauser ist Mitglied der Akademie für angewandte Neurowissenschaften und der International Coaching Federation, seit dem Jahr 2000 als Psychotherapeutin anerkannt und lizenzierte Atemtherapeutin. In drei Jahrzehnten hat sie tausende Menschen begleitet, hunderte Seminare gegeben, Coaches und angehende Heilpraktiker ausgebildet und ein Führungskräfte team aufgebaut.

## **Themenschwerpunkte**

### **Grundlagen wirksamer Kommunikation**

- Wirksame Kommunikationsstrategien
- Emotional führen durch positiven Loop
- Sog und Druck in Verhandlungen
- Driver's Seat – Entschlossene Gesprächsführung

### **Kommunikation und wechselseitige Beeinflussung**

- Soziale Sensibilität, Wahrnehmung
- Botschaften

### **Lösungsorientierte Kommunikation**

- Einwänden souverän begegnen
- Konstruktive Konfrontation praktisch anwenden

### **Faire und partnerorientierte Kommunikation**

- Werkzeugkasten mit lösungsorientierten Techniken
- Positiv-aufbauende Kritik und Feedback
- Aktivierende Gesprächsführung

### **Persönliche Muster in der Kommunikation**

- Persönliches Potenzial, Typologie
- Feineinstellung auf Verhalten mittels Sprache
- Aktionsplan für die praktische Umsetzung

## **Nutzen**

- Sie lernen, gezielte Kommunikations- und Verhandlungsstrategien, emotionale Führung sowie den bewussten Einsatz von Sog und Druck für entschlossene und resonante Kommunikation.
- Sie entwickeln Fähigkeiten, um mit lösungsorientierter Kommunikation, positiver Kritik und aktivierender Gesprächsführung eine Atmosphäre von Offenheit und Vertrauen zu schaffen.
- Sie erkennen Ihre persönlichen Kommunikationsmuster und lernen, diese gezielt zu nutzen und anzupassen.

## **Arbeitsmethodik**

Einzel- und Gruppenarbeiten, Fallbeurteilungen und der Erfahrungsaustausch ermöglichen Ihnen eine wirkungsvolle und nachhaltige Umsetzung in die Praxis.

## **Zielgruppe**

Persönlichkeiten, die ihre Überzeugungskraft und persönliche Einflusswirkung überprüfen und mit einem systematischen Training verbessern wollen.

## **Link**

➔ [zfu.ch/go/kg1](https://zfu.ch/go/kg1)

## Mehr Einfluss – Wirkungsvoll kommunizieren und gute Lösungen durchsetzen

### Preis

**CHF 2980.00**

Inbegriffen sind: Seminarunterlagen online, Mittagessen, Kaffeepausen und Testat. Die Übernachtung ist nicht inbegriffen.

Wichtig: Das Seminar findet in kleiner Runde statt. Die Teilnehmerzahl ist limitiert.

### Termine und Orte

Dauer: 2 Tage

**14.04.–15.04.2026**

In Feusisberg  
Hotel Panorama Resort

**15.09.–16.09.2026**

In Feusisberg  
Hotel Panorama Resort

Tag 1: 9.00–17.30 Uhr

Tag 2: 8.30–17.00 Uhr

### Attraktive Rabatte

Bei gleichzeitiger Anmeldung gelten folgende Rabatte:  
Ab 2 Buchungen 10 %  
Ab 4 Buchungen 15 %

### Beratung und Kontakt

+41 44 722 85 85  
info@zfu.ch

### Firmeninterne Weiterbildung

Dieses Seminar ist auch als Inhouse-Veranstaltung buchbar. Wir begleiten Sie!



**Melden Sie sich jetzt an!**

**[zfu.ch/go/kg1](https://zfu.ch/go/kg1)**