



Profiling – never lie to me!

**Der Blick hinter das «öffentliche» Gesicht
Ihres Gegenübers!**

Profiling – never lie to me!

Der Blick hinter das «öffentliche» Gesicht Ihres Gegenübers!

Jeder Mensch zeigt in Gesprächen ein «öffentliches» Gesicht. Was sich dahinter verbirgt, kann identisch sein oder stark abweichen.

Profiling PScn von Patricia Staniek verbessert Ihre Menschenkenntnis massgeblich. Ihre Beobachtungsfähigkeit wird gefördert, die Wahrnehmung gezielt trainiert und verfeinert. Die einzelnen Methoden wie etwa Facial Action Coding System von Prof. Paul Ekman/USA sind wissenschaftlich fundiert und empirisch erforscht. Profiling PScn analysiert Raumverhalten, Mimik, Körpersprache, Stimme, Sprachverhalten, psychophysiologische Phänomene, Persönlichkeit, Persönlichkeitsanteile, Verhaltensmuster und Charaktere.

In diesem Seminar lernen Sie verborgene Emotionen zu benennen und zu überprüfen, ob Sie richtigliegen. Mit der daraus resultierenden Kommunikationsstrategie werden Sie wirksamer kommunizieren, mehr Informationen gewinnen oder die Wahrheit, den Vorwand oder den Einwand herausfiltern. Und all das mit einer menschen-schätzenden Grundhaltung! Das Ziel von Profiling PScn in der Wirtschaft ist die bessere Kommunikation und Kooperation. Sie werden wachsamer und lernen, nach verschiedenen Aspekten zu beobachten. Sie lernen, auf Hinweise von Glaubwürdigkeit und Unglaubwürdigkeit zu achten und wie Sie diese überprüfen können. Schwierige Gesprächssituationen sind leichter mit Souveränität zu bewältigen. Sie gewinnen Sicherheit in Situationen, in denen Sie Ihr Gegenüber schwer einschätzen können.

Referentin



Mag. Patricia Staniek, BSc

Sie ist Kriminologin, Betriebswirtin für Wirtschaftskriminalistik und Wirtschaftskriminologie, Certified Master Profiler für Wirtschaft und Sicherheit, Executive Coach und Unternehmensberaterin mit mehr als 2 Jahrzehnten Praxis. Davor war sie als Führungskraft in Unternehmen tätig und hat im Mai 2021 ein zusätzliches Studium für BWL mit Schwerpunkt Wirtschaftskriminalistik und Wirtschaftskriminologie abgeschlossen. Sie ist Expertin für das Verhalten des Menschen als Individuum und in Gruppen. Ihre enorme Menschenkenntnis ist ein grosser Vorteil im Bereich Wirtschaft und Sicherheit. Mit ihrer Task Force an hochrangigen Experten arbeitet sie auch in der Fallanalyse und Fallklärung.

Themenschwerpunkte

- Die Verbindung von Mimik zum limbischen System im Gehirn
- Innere Haltung und Ethik für die professionelle Vorgehensweise
- Die sieben Basisemotionen des Menschen
- Macro-, Micro- und Subtil-Expressionen: Wie sich die Emotionen in der Mimik zeigen
- Positive und negative Signale der Mimik im jeweiligen Kontext
- Stresssymptome: Wie sich Stress sichtbar und erlebbar macht
- Never lie to me: Wie Sie die Wahrheit ans Licht bringen
- Lohnende und zielführende Kommunikationsformen im Analysevorgang

Nutzen

- Sie lernen, Authentizität und Kongruenz im Verhalten zu analysieren.
- Sie lassen sich nicht mehr so leicht täuschen und lernen, die Absichten von anderen Menschen zu erkennen.
- Sie lernen, die verborgenen Emotionen in der Mimik zu erkennen und zu verifizieren und somit noch besser Gespräche zu führen.
- Sie wissen, wie Sie andere Menschen noch besser in Gesprächen abholen sowie Vor- und Einwände auflösen können.
- Sie differenzieren zwischen Gefühlen, Emotionen und Zuständen und werden sensibler für die Emotionswelt Ihrer Gesprächspartner.
- Sie sehen die Indizien der Körpersprache, Stimme und Sprache und lernen Methoden, wie Sie diese evaluieren und falsifizieren.

Arbeitsmethodik

Profiling PScn – eine ganzheitliche Methode zur Verhaltensanalyse von Patricia Staniek, unter anderem F.A.C.S. – Facial Action Coding System von Prof. Paul Ekman. Strukturiert aufgebauter Workshop: Theoretische Grundlagen praxisnah vermittelt, Analyse von Foto- und Videomaterial sowie Liveanalysen. Die praktische Arbeit hat Vorrang.

Zielgruppe

Das Seminar eignet sich für alle, die beruflich einen regen Austausch zu anderen Menschen pflegen. Insbesondere für Geschäftsführer, Führungspersönlichkeiten, Personalwesen, Key-Schnittstellen, Verkauf und Banker.

Link

➤ zfu.ch/go/prs

Profiling – never lie to me!

Preis

CHF 2980.00

Inbegriffen sind: Seminarunterlagen online, Mittagessen, Kaffeepausen und Testat. Die Übernachtung ist nicht inbegriffen.

Wichtig: Das Seminar findet in kleiner Runde statt. Die Teilnehmerzahl ist limitiert.

Termine und Orte

Dauer: 2 Tage

08.10.–09.10.2024

In Feusisberg
Hotel Panorama Resort

Tag 1: 9.00–17.00 Uhr

Tag 2: 8.30–16.30 Uhr

Attraktive Rabatte

Bei gleichzeitiger
Anmeldung gelten
folgende Rabatte:
Ab 2 Buchungen 10 %
Ab 4 Buchungen 15 %

Beratung und Kontakt

+41 44 722 85 85
info@zfu.ch

Firmeninterne Weiterbildung

Dieses Seminar ist auch
als Inhouse-Veranstaltung
buchbar. Wir begleiten Sie!



Melden Sie sich jetzt an!

zfu.ch/go/prs