



Professionelle Gesprächsführung mit René Borbonus

Bewusst auf andere eingehen &
positive Resonanz entstehen lassen

**Austauschen.
Vernetzen.
Lernen.**

Bewusst auf andere eingehen & positive Resonanz entstehen lassen

Überzeugen Sie durch geradlinige Gesprächsführung.

Der einfache Grundsatz «Kommunikation ist das, was ankommt» führt wie selbstverständlich zu einer klaren Regel für überzeugende Gesprächsrhetorik: Intelligenter kommunizieren heißt bewusst auf den Anderen einzugehen.

Respekt setzt unglaublich viel Energie frei: Er macht Unternehmen erfolgreicher und Menschen nachweislich gesünder. Die Loyalität Ihrer Mitarbeiter und Kunden steigt, das spart Kosten und steigert Ihren Unternehmensgewinn.

Machen Sie den Schritt zu mehr Überzeugungskraft und lernen Sie, wie Sie Ihre persönliche Kommunikation gezielt und ganz individuell an Ihren Gesprächspartner ausrichten.

Referent



René Borbonus zählt zu den führenden Spezialisten für professionelle Kommunikation im deutsch-

sprachigen Raum. Als Kommunikationstrainer, Buchautor, Coach und Vortragsredner bewegt er sich bewusst an der Schnittstelle zwischen Theorie und Praxis. Dabei beherrscht er es wie kein Zweiter, Sachlichkeit und Begeisterung in freier Rede wie im Gespräch zusammenzuführen. Seit über zehn Jahren begleitet René Borbonus Menschen auf dem Weg zu ihrem persönlichen Auftritt. Dabei geht es vor allem darum, Authentizität zu schaffen und Identität zu finden.



Lars O. Effertz ist als Experte für Überzeugungskraft und Verhandlungsführung zu beeindrucken. Seine

vielfältigen Erfahrungen aus der Praxis verbindet er mit fundiertem theoretischen Wissen und einer Ausbildung zum Kommunikationstrainer. Seit 2009 ist der herzliche Rheinländer Lehrbeauftragter der Fachhochschule Köln am Zentrum für akademische Qualifikation und wissenschaftliche Weiterbildung. Das Ziel: Er möchte angehenden Führungskräften zeigen, was es heißt, nicht einfach zu überreden, sondern zu überzeugen.

Themenschwerpunkte

Der «Flow» der Gesprächsführung:

- Authentizität, Glaubwürdigkeit und Kontinuität vermitteln
- Inspiration: Menschen in Bewegung bringen
- Individuelle Gesprächsrhetorik: Talente in sich selbst entdecken

Gespür für den Erfolg der Worte

- Die Königsdisziplin der Argumentation: Das Publikum fühlen
- Als guter Diskussionspartner inspirieren: Die Passivität der Zuhörer in Reflexion, aktives Denken und Handeln wandeln
- Mental verankert bleibt, was uns berührt, begeistert, das Bewusstsein erweitert und die Wahrnehmung schärft

Überzeugungskraft in der alltäglichen Kommunikation

- Die 5-Satz-Struktur: Überzeugungskraft als Ergebnis strukturierter Gespräche
- Die Master-Typologie-Analyse: Wie «tickt» Ihr Gesprächspartner und welche Argumente erreichen ihn
- Der Umgang mit Einwänden: «Gesprächsgegner» werden zu Ihren «Gesprächspartnern»

Souveränität gewinnen: Über den Umgang mit schwierigen Gesprächspartnern

- Goldene Regel der Gesprächsrhetorik: Bleibe stets respektvoll
- Die Psychologie der Überzeugung: Psychologische Prinzipien helfen Ihnen überzeugender zu werden
- Sachlichkeit und Begeisterung kombinieren: An der Schnittstelle entstehen überzeugende und erfolgsorientierte Gespräche, schwierige Gesprächssituationen werden gemeistert, schwierige Gesprächspartner respektvoll eingebunden

Teilnehmer

Führungskräfte aus allen Ebenen und Bereichen und alle, die Besprechungen, Diskussionen und Gespräche effektiv und zielorientiert gestalten möchten.

Arbeitsmethode

Intensives Training in kleiner, begrenzter Gruppe.

Weitere Informationen zur Veranstaltung

 www.zfu.ch/go/rbo

**Jetzt
anmelden**

www.zfu.ch/go/rbo

Nutzen

- Sie lernen die Regeln einer geradlinigen und überzeugenden Gesprächsführung
- Sie lernen, schwierige Zeitgenossen in den Griff zu bekommen
- Sie entdecken neue Möglichkeiten, auf Konflikte spontan und gelassen zu reagieren
- Sie erhalten mehr Überzeugungskraft und lernen, wie Sie Ihre persönliche Kommunikation am jeweiligen Gegenüber ausrichten
- Steigern Sie Ihre Überzeugungskraft: Gewinnen Sie Souveränität und erleben Sie Rhetorik, die alles andere als verstaubt erscheint

**Professionelle
Gesprächsführung mit René Borbonus**
Preis: CHF 2980.–

**16.06.-17.06.2021 in Thalwil am Zürichsee,
Hotel Sedartis ******

**20.10.-21.10.2021 in Thalwil am Zürichsee,
Hotel Sedartis ******

Tag 1 9.00 – 16.00 Uhr

Tag 2 9.00 – 16.00 Uhr

Kontakt und Beratung

Customer Care Center

Tel. +41 44 722 85 00

anfragen@zfu.ch

Allgemeines

Inbegriffen sind: Seminarunterlagen, Mittagessen, Kaffeepause und Testat

Exkl.: Übernachtung

Ab dem 2. Teilnehmer derselben Firma 10% Rabatt.

ZfU-AGBs

www.zfu.ch/informationen/agb

Änderungen bleiben vorbehalten.

Bitte beachten Sie die aktuellen Seminaurausschreibungen.

**Top-Seminare:
Für Ihren beruflichen
und persönlichen
Vorsprung.**