



Vertragsrecht für Nicht-Juristen

**Entstehung, Gestaltung, Redaktion, Auflösung
von Verträgen**

Weiterbildung Strategie und Unternehmensführung

Vertragsrecht für Nicht-Juristen

Entstehung, Gestaltung, Redaktion, Auflösung von Verträgen

Verschaffen Sie sich einen Überblick über das Vertragsrecht und die Vertragstypen, bevor Sie einen wichtigen Deal abschliessen oder eine langfristige Partnerschaft eingehen. Das Know-how ermöglicht es Ihnen, rechtliche Fallgruben frühzeitig zu erkennen und zu vermeiden.

Mithilfe von standardisierten Abläufen und Checklisten erlernen Sie eine saubere Vertragsgestaltung ohne Interpretationsspielraum.

Sie lernen die Unterschiede zwischen dem deutschen und dem schweizerischen Vertragsrecht kennen, die gerade beim Abschluss länderübergreifender Verträge relevant sind.

Referenten



Dr. Jan Bohnstedt

Er studierte Jura und Psychologie. Nach Tätigkeiten in internationalen Anwaltsfirmen machte er sich mit einem Kollegen selbstständig und baute eine Kanzlei auf. Sie berät an der Schnittstelle von Recht und Technologie in der Automobil- und Maschinenbauindustrie. Die gewonnene Erfahrung setzt er nun zum weiteren Aufbau des Frankfurter Standortes von Bartsch Rechtsanwälte ein.

Dr. Regina Natsch

Sie ist praktizierende Rechtsanwältin mit eigener auf Wirtschaftsrecht ausgerichteter Kanzlei in Bern. Regina Natsch begleitet Unternehmen verschiedenster Grösse und Ausrichtung, schwergewichtig bei der Verhandlung, Erstellung und Überprüfung von Verträgen, Statuten, Reglementen und AGBs. Sie betätigt sich als Referentin, Gutachterin und Autorin im Genossenschaftsrecht und nimmt Einsitz in Vorständen, Stiftung- und Verwaltungsräten.



Tom Schaffner

Spezialist für M&A und Commercial Contracts. Nach dem Anwaltspatent arbeitete er ab 2014 für eine führende Anwaltskanzlei in Zürich und wurde 2019 Partner bei Schärer Rechtsanwälte in Aarau. Tom Schaffner arbeitet schwergewichtig im Gesellschafts- und Vertragsrecht.

Themenschwerpunkte

- Vertragsrecht und Vertragsgestaltung in der Schweiz: Verträge richtig aufbauen, gezielt prüfen und effektiv verwalten
- Vertragstypen im schweizerischen Obligationenrecht und Wiener Kaufrecht: Besonderheiten und Unterschiede erkennen – Kaufvertrag, Werkvertrag, Auftrag
- Garantie und Produkthaftungspflicht: Unterschiede zwischen vertraglicher Garantie und gesetzlicher Produkthaftung
- Vertriebsverträge in der Schweiz
- Vertragsgestaltung in Deutschland

Nutzen

- Sie erhalten einen Überblick über das Vertragsrecht, der es Ihnen ermöglicht, rechtliche Fallgruben frühzeitig zu erkennen.
- Sie verstehen die spezifischen Bestimmungen von Kaufvertrag, Werkvertrag und Auftrag.
- Auf Augenhöhe: Sie wissen, wann Sie Vertragsspezialisten beiziehen müssen und werden für diese zum kompetenten Geschäftspartner.

Arbeitsmethodik

Die Referate und Wahlblöcke werden durch Fallbeispiele ergänzt. So können Sie das erlernte Wissen unmittelbar in die Praxis transferieren.

Zielgruppe

Dieses Seminar wendet sich an alle, die Verträge vorbereiten und abschliessen, insbesondere an Geschäftsführer, Prokuristen, leitende Angestellte, Projektverantwortliche, Mitarbeiter und Führungskräfte in den Bereichen, Einkauf, Verkauf, Vertrieb, Marketing und Unternehmensentwicklung. Sie profitieren nicht nur von den Inputs der Referenten, sondern auch von den Erfahrungen der anderen Teilnehmern und erweitern so Ihr berufliches Beziehungsnetz.

Link

➤ zfu.ch/go/vm

Vertragsrecht für Nicht-Juristen

Preis

CHF 2980.00

Inbegriffen sind: Seminarunterlagen online, Mittagessen, Kaffeepausen und Testat. Die Übernachtung ist nicht inbegriffen.

Wichtig: Das Seminar findet in kleiner Runde statt. Die Teilnehmerzahl ist limitiert.

Termine und Orte

Dauer: 2 Tage

26.06.–27.06.2025

In Rüschlikon
Hotel Belvoir

21.10.–22.10.2025

In Unterägeri
SeminarHotel am Ägerisee

18.06.–19.06.2026

In Rüschlikon
Hotel Belvoir

20.10.–21.10.2026

In Thalwil
Hotel Sedartis

Tag 1: 9.00–17.00 Uhr

Tag 2: 8.30–16.00 Uhr

Attraktive Rabatte

Bei gleichzeitiger
Anmeldung gelten
folgende Rabatte:
Ab 2 Buchungen 10 %
Ab 4 Buchungen 15 %

Beratung und Kontakt

+41 44 722 85 85
info@zfu.ch

Firmeninterne Weiterbildung

Dieses Seminar ist auch
als Inhouse-Veranstaltung
buchbar. Wir begleiten Sie!

Angerechnet bei:
EXPERTsuisse
TREUHAND|SUISSE
FPVS/SFPO



Melden Sie sich jetzt an!

zfu.ch/go/vm